

REACH法规对我国染料工业的影响

● 田利明

REACH 法规的实施对世界化工行业是一次挑战,染料工业也不例外。我国染料工业正处在高速发展的关键时期,据统计,我国每年对欧盟染化料出口 15 万吨左右,约占出口总量的 1/3。REACH 的实施将在染化料生产和出口方面较大地影响我国染料工业发展。

REACH 法规的出台是欧盟经济贸易和经济发展实现可持续发展战略的一个主要组成部分。从表面上看,REACH 法规只是欧盟内部强化化学品安全风险管理的举措;但从全球经济一体化发展的大背景分析,REACH 的出台将直接影响世界各国对欧盟的经济贸易和投资,也会对全球化工及相关产业产生重大影响,甚至对欧盟化工及相关产业的竞争力也会产生短期影响。但从长远看,REACH 的出台将为欧盟进一步确立在世界经济中的垄断地位奠定基础,也为欧盟的经济发展和强盛铺平道路。

REACH 法规对我国染料工业的影响

据统计,REACH 实施后,我国至少有 700 多种化学产品将面临注册、评估和许可的压力,出口成本大大增加,利润空间大幅下降,市场竞争力明显受到削弱,虽然某些聚合物产品可以免除注册责任,但其中使用的各种添加剂或加工助剂将不能幸免。根据 REACH 法规,对进口产品的注册责任虽然是进口商,但很显然,这种责任自然地转嫁到出口企业头上。根据 REACH 法规所要承担的注册、评估和许可费用相当惊人,许多企业根本无法承担。如果美国和日本采取类似行动,中国作为染料和有机颜料的出口大国,在国际市场的竞争力将受到很

大冲击。

这些影响还将波及下游产业。根据 REACH 法规对下游产品的要求,使用染化料和助剂的纺织品生产企业也必须承担使用安全风险评估的责任,我国纺织品以低价取胜的竞争优势将不复存在。我国出口的相当一部分中高档纺织品被指定采用进口染化料,其中多数来自欧盟。

从表面上看,REACH 法规的实施会在短期内对欧盟化学产品的市场竞争能力产生一定影响,从某种程度上也会帮助中国的染化料和颜料产品扩大自己的市场占有率。但如果中国的染化料和颜料行业不能及时跟上世界的发展潮流,不能在观念、技术、产品质量和安全风险管理等方面及时调整和提高,这种机遇将是暂时的。事实上,从我国目前的实际情况看,这种担忧并非空穴来风,我们与世界先进水平的差距仍是较大的,短期之内难以有根本的改变。

REACH 法规不是一个孤立的法规,它与目前欧盟已经推出并将不断增加的许多限制指令共同构成了一个完整的化学品生产和使用的安全风险监管体系。中国作为纺织品服装和染化料产品的生产和出口大国,其相关产业的国际依存度相当高,REACH 法规的实施将对中国的染化料助剂、纺织品服装和其他相关产业带来前所未有的冲击。

REACH 法规对欧美等发达国家的化学品生产将是一个很大的打击,由于生产成本的大幅度上升,利润空间进一步压缩,必将带来新一轮的产业转移热潮,这对中国化工行业扩大引进

REACH 的高检测费用的应对

● 张丽娜

《化学品注册、评估、许可和限制法规》将于 2007 年 6 月 1 日正式生效。新法规将对日用化学产品中的 3 万种加强安全检查,其代办执行机构是欧盟在赫尔辛基新设立的化学制品代办处。新法规实施后,最危险的化学制品中的 1500 种将被拒绝授权生产,前提是有更安全的选择存在。其间,作为折中办法是,仅与生产商制订代用品计划后,就能获得批准。在没有代用品的情况下,生产商有义务去进行研究开发,以求产生一个代用品。

对于同样将受该法规影响,致力于出口的广大中国日化产品企业来说,如何拨开即将实施的 REACH 法规的重重迷雾,最大程度地减少损失,保证产品在欧盟市场的份额,成为当务之急。

外资、加快产业结构和产品结构的调整提供了一个良好的机遇,但同时对于许多中小企业而言,关停并转、重新洗牌在所难免,数十万人的就业将遭遇严重的危机。

REACH 法规的实施将大幅度增加企业新产品开发的成本,这将严重制约发展中国家相关企业,特别是中小型化工企业的自主创新能力。

REACH 法规的实施将打破现有的国际化学品贸易平衡,国际化学品贸易市场的利益关系将不得不进行重新的调整,REACH 法规的出台使欧盟对其作为支柱产业的化工业进行自

检测费提高出口成本

欧盟早在 2001 年就决定推行 REACH 法规。该法规以确保人类健康和环境安全为由,将欧盟自产或出口到欧盟市场约 3 万种化工产品,以及涉及所有使用化工产品的下游产品,如纺织、轻工、玩具、机电等产品分别纳入注册(约占 80%)、评估(约占 15%)、许可(约占 5%)三个管理监控系统,未纳入管理监控系统的产品不能在欧盟市场销售。因其波及面过广,受到全球化工界的反对,才迟迟未能面世。继欧盟之后,美、日等国家也纷纷效仿,出台类似提案。

这一法规如果实施,将造成明显的非关税壁垒,进而导致延缓市场准入,阻塞短期市场契机,增加至欧洲的出口成本。虽然这一法规不是

我战略性调整的一个重大举措,虽然会对其化工业产生短期的重大影响,但却可以极大地增加其长远的竞争力,进一步强化其垄断地位。

根据 REACH 法规,目前市场上的化学品绝大多数属于现有化学物质,许多现有的风险评估数据可以被分享,但必须支付知识产权保护费用,对大部分生产商或进口商而言,这项费用也是一个惊人的数字。REACH 法规的高昂执行成本压力不可避免地会向生产商、供应商、下游行业和相关产品传递,并最终由企业和消费者来承担这种压力,即由全社会来为以绿色为特征的可持续发展战略买单。